

Infor ERP SyteLine



Conozca las poderosas funcionalidades del sistema y cómo puede ayudar a su empresa a alcanzar sus objetivos.

Infor ERP SyteLine - Resumen Ejecutivo

ERP SyteLine es un sistema flexible, completamente integrado y construido alrededor de los procesos de manufactura; los clientes de Infor pueden mejorar la forma en que hacen negocios desde el diseño inicial del producto, el abasto de materiales y la programación de la producción, permitiéndoles alinear el abasto con su demanda y entregar a tiempo cada vez, integrando toda la información con sus finanzas.

La propuesta de valor de Infor ERP SyteLine parte del hecho que Infor trabaja con cada uno de sus clientes para proveerles soluciones que les ayuden a ser de clase mundial en su industria.

Las Empresas de Manufactura y Distribución de Clase-Mundial lideran su Industria y usan sus sistemas ERP para:

- Reducir tiempos de entrega
- Incrementar la velocidad para reaccionar a los cambios del mercado
- Reducir Costos de Operación
- Exceder las Expectativas del Cliente
- Administrar la Empresa Globalmente
- Agilizar dinámicamente los procesos de tercerización
- Mejorar la visibilidad del desempeño del negocio

Usando el software de **Infor ERP SyteLine** como fundamento podrá complementar la gestión de relaciones con clientes (CRM), la gestión de la cadena de suministro (SCM), la inteligencia de negocios (BI), el mantenimiento de planta (EAM) o alguna otra solución estratégica dependiendo de sus necesidades de negocio.

ERP SyteLine - Principales industrias que utilizan

- Manufactura y Distribución General
- Fabricación Industrial y Ensamble
- Automotriz y Autopartista.
- Textil
- Fabricación de Metales
- Electrónica y Eléctrica
- Instrumentos de Control
- Aeroespacial
 - Vehículos especializados
- Dispositivos Médicos,
- Muebles e Instalaciones
- Plásticos



ERP SyteLine - Extensiones Estratégicas

Las extensiones estratégicas son sistemas que sin ser parte de la solución central se integran perfectamente con el sistema ERP para "extender" su alcance. Su aplicabilidad depende del tipo de industria.

- APS (Planeación y Programación Avanzada de la Producción).
- BI (Inteligencia de Negocios)
- CRM (Gestión de Relaciones con Clientes)
- SCM (Gestión de la Cadena de Suministros)
- EAM (Gestión de Activos Empresariales - Mantenimiento de Planta).

ERP SyteLine trabajando en conjunto con sus extensiones estratégicas le permitirá a su Empresa mejorar el control de su negocio e incrementar su productividad, integrando los procesos aislados, eliminando redundancias de esfuerzo e información, facilitando la incorporación de las mejores prácticas de negocios y permitiéndole adaptarse rápidamente a las oportunidades del mercado.



ERP Syteline - Suite financiera:

- Contabilidad general
- Cuentas por pagar
- Cuentas por cobrar
- Presupuestos y prorrateos
- Conciliaciones bancarias
- Tesorería y gestión de efectivo
- Multi-moneda
- Activos fijos

ERP Syteline - Suite de Logística y Distribución:

- Gestión de inventarios
- Gestión de compras
- Gestión de pedidos
- Gestión avanzada de precios
- Configurador avanzado
- Pronósticos



ERP Syteline - Suite de Manufactura:

- Gestión de datos del producto PDM
- Planeación maestra de la producción (MPS)
- Planeación de Materiales (MRP)
- Control de producción en piso (SFC)
- Gestión y control de proyectos
- Costeo basado en ordenes de trabajo y/o periodos
- Contabilidad de manufactura
 - Planeación y programación avanzada (APS)

ERP Syteline – Fundamentos:

- Herramientas de personalización
- Reporteador con Crystal Reports
- Herramienta de Gestión de Eventos
- Tecnología de vanguardia Microsoft, .NET, con SQL y Visual



ERP Syteline - Planeación y Programación de la Producción

- Infor lidera la industria en capacidades de planeación y programación para empresas manufactureras.
- Con la integración de su motor de planeación avanzada y programación (APS), de ERP Syteline ofrece la habilidad de planear automáticamente y programar orden por orden agilizando el proceso de planeación y entregando fechas proyectadas apropiadas para el cumplimiento de las órdenes de los clientes.
- Uno puede seleccionar fácilmente entre las modalidades de planeación de Syteline: ERP, MRP o APS.
- A través del MRP se toma el enfoque clásico de la producción con capacidad infinita, pero manteniendo capacidades como Disponibilidad para Prometer (ATP).
- Bajo la funcionalidad de APS de Syteline ERP se considera la situación finita de la capacidad de producción y por lo mismo fechas realistas a los Clientes según Capacidad para Prometer (CTP), permitiendo además capacidades de análisis de "porque tarde" (why late) y "que pasa si" (what if).

The screenshot shows the Infor ERP Syteline interface. On the left, there is a list of articles with 'MaxQ2000' selected. The main area displays the article details for 'MaxQ2000', including the name 'Thermo Scientific Open Air Platform Shak' and various attributes like 'U/M: EA', 'Tipo: Material', and 'Origen: Comprado'. Below this, there are tabs for 'General', 'Planeación', 'Planeación Adicional', 'Controles', 'Ventas', 'Configuración', 'Vista BOM', and 'Pablo'. The 'Planeación' tab is active, showing a table of inventory and production data:

Art	Cant en exist	Inventario no disp	Safety Stock	Cant ordenada	Cantidad WIP	Asignado a prod	Asignado a órdenes cliente	Reservado p/órdenes cliente
MaxQ2000	2.000	0.000	0.000	0.000	0.000	0.000	4.000	0.000

Algunas características de ERP Syteline Planeación y Programación:

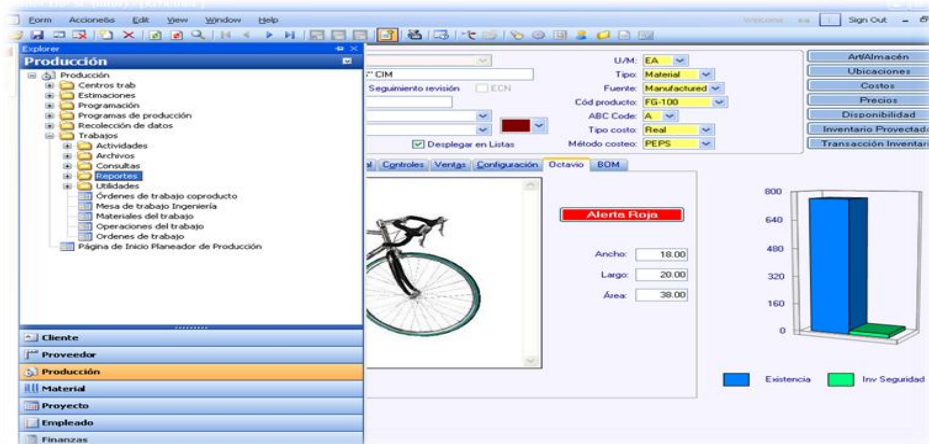
- Planeación Avanzada y Programación (APS) (opcional)
- Análisis de Excepción
- Múltiples Reportes
- Capacidad de Planeación Finita e Infinita de Materiales
- Pantallas con interface Gráfica con capacidades Drill-down
- Planeación de reabasto de inventarios
- Planeación de Transferencias
- Análisis "Que pasa si..."

ERP Syteline - Control de Producción

- El sistema ofrece tres métodos de Control de la Manufactura para adaptarse a todas las formas de producir: Órdenes de Trabajo, Programas de Producción y JIT/KANBAN.
- Además **ERP Syteline** provee la habilidad para programar hacia atrás y adelante entre los tres métodos.
- Por ejemplo, **ERP Syteline** le permite a un fabricante usar JIT/KANBAN como el método de control de la producción para el ensamble final de un producto final, pero puede usar Programa de Producción para los sub-ensambles.
- Cada método de **SyteLine** ofrece diferentes ventajas, dependiendo del grado de flexibilidad y control que la empresa requiera. El sistema es capaz de gestionarlos todos simultáneamente

Algunas características de **SyteLine** Control de Producción:

- Backflushing
- Gestión de Lista de Materiales (BOM)
- Co-productos y Sub-Productos
- Reporte de Artículos y cantidad
- Gestión de Proyectos para ambientes complejos “orden de ingeniería” (engineering to-order)
- Interface CAD
- Reporte con Crystal Reports
- Control de Variaciones y reporte
- Recolección de datos con Código de Barras y Radio Frecuencia.



ERP Syteline - Gestión de Materiales

- Los Manufactureros de hoy deben lidiar con el concepto de la personalización; lo cual en el límite los podría llevar a fabricar en lotes de una pieza para poder satisfacer los requerimientos de un cliente específico.
- Con **SyteLine** se pueden reducir los Tiempos de Entrega y las necesidades de Inventario para cubrir este requerimiento y mejorar la entrega a tiempo de los productos del Cliente.
- Cuando se crea una orden nueva de SyteLine ERP el sistema puede configurarse para que los materiales alternos y las ubicaciones de componentes y proveedores pueden notificarse vía e-mail o un mensaje XML.
- Y si una orden de producción de SyteLine cambia, se actualiza o se cancela, el sistema puede configurarse para que sean notificados inmediatamente todos los participantes en el proceso operativo



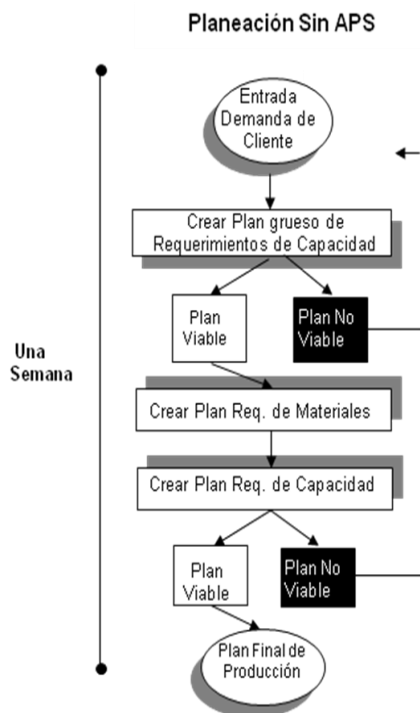
The screenshot displays the Infor ERP SyteLine interface for item FA-10000. The main window shows a tree view of inventory locations (Alm: DIS1, Alm: DIST, Alm: MAIN, Ubi: P2-A4-N1, Ubi: CALIDAD, Ubi: TRANSIT, Ubi: FIN-1, Lote: 4, Lote: 5) with their respective quantities on hand. To the right, a summary table provides key metrics:

Costo unitario:	222.91031
Current Unit Cost:	295.52328
Lot Size:	100.00000000
Peso unit:	20.00000 LB
Existencia:	762.0000
Inventario no disp:	0.0000
Inv seguridad:	21.0000
Cant ordenada:	0.0000
Cantidad WIP:	519.0000
Asignado a prod:	24.0000
Pedidos del Cliente:	640.0000
Reservado:	100.0000
Nivel inferior:	0

At the bottom right, a 3D bar chart compares 'Existencia' (762.0000, blue bar) and 'Inv Seguridad' (21.0000, green bar). The interface also includes a left-hand navigation pane with a list of items (FA-10000 to FA-30007) and a top menu bar with options like 'Form', 'Acciones', 'Edit', 'View', 'Window', and 'Help'.

ERP Syteline - El poder de Comprometer:

El **APS de SyteLine** le permite planear eficientemente las operaciones de su planta basado en nuevas órdenes o cambios de las existentes, determinando instantáneamente el impacto en la fábrica, programando así una fecha realista de embarque dado que considera sus recursos y sus otras restricciones.



ERP/APS SyteLine agrega muchas capacidades avanzadas

Planeación simultanea de materiales y recursos para satisfacer la orden del cliente.

Simulación “Que pasa si...”, para determinar el impacto de las decisiones sobre nuevos escenarios y el impacto a los actuales.

Fechas actualizadas proyectadas de embarque, considerando nuevas situaciones en los equipos, recursos y materiales.



El resultado es velocidad y precisión en las respuestas y un servicio al cliente muy superior.

Syteline ERP APS agrega muchas capacidades avanzadas al sistema

- Planeación simultanea de materiales y recursos para satisfacer la orden del cliente.
- Simulación “Que pasa si...”, para determinar el impacto de las decisiones sobre nuevos escenarios y el impacto a los actuales.
- Fechas actualizadas proyectadas de embarque, considerando nuevas situaciones en los equipos, recursos y materiales.

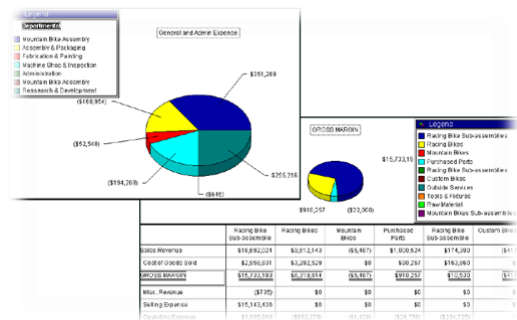
ERP Syteline - Inteligencia de Negocios

Con las Soluciones avanzadas en Inteligencia de Negocios de INFOR ERP Syteline usted podrá:

- Analizar patrones de compra y obtener una mejor comprensión de las motivaciones de sus clientes.
- Descubrir oportunidades de mercado y producto.
- Minimizar inventarios y costos asociados.

Incluida en la Solución de Inteligencia de Negocios de **SyteLine** vienen algunos Indicadores de Desempeño listos para usarse con su Sistema de Información.

Esto le permite asegurar resultados inmediatos para uso productivo de la Dirección, además de proporcionarle una base para construir o complementar el Data-Warehouse para obtener los Indicadores Clave de Desempeño deseados.



Indicadores Clave:

Finanzas:

- Análisis Financiero
- Análisis de Cuentas por Cobrar

Ventas y Marketing:

- Análisis de Órdenes cerradas
- Análisis de Contribución Marginal de Ventas y Productos
- Análisis de Entrega de Ventas
- Análisis de Desempeño del Negocio

Manufactura:

- Análisis de Eficiencia de Trabajos
- Análisis de Desperdicio de Material

Inventarios y Compras:

- Análisis de Inventarios
- Análisis de Proveedores

ERP CRM SyteLine: Gestión de Relaciones con los Clientes

Con las Soluciones CRM de SyteLine, usted podrá:

- Mejorar el Servicio al Cliente, basado en un mejor conocimiento del mismo.
- Analizar la Rentabilidad de Clientes y nuevas Oportunidades de Venta.
- Administrar el Centro de Contacto con Clientes.
- Administrar Campañas de Marketing.
- Automatizar la Fuerza de Ventas.

The screenshot shows the 'Vendedor' (Salesperson) interface for Alan, Shawn. It displays a list of leads and opportunities, along with a summary table of opportunities.

Entr	Descripción	Cliente	Ptencial	Vend.
1	3 New 2009 Limo	5	SA	
2	5 Foaming Bicycle	1	SA	
3	7 New Assembly Line Project	3	SA	
4	8 Potential Lead - FA Series	1	SA	
5	9 Interested in Electro-Chip	3	SA	
6	14 Additional Resources	1	SA	

Oportunidad	Descripción	Cliente	Ptencial	Vend.
1	1 New 2009 Limo	5	SA	
2	2 New Resistor Model	DAL0009	SA	
3	4 2009 Travers Cap		1	SA
4	5 Competition Mountain Bicycle		5	SA
5	6 New Assembly Line		3	SA
6	7 Traverses New Travers Bicycle		1	SA

Oportunidad	Tar	Descripción tar	Estado	Fecha vto	Prioridad	Prop	Vendedor	Nombre	Obligato	Descripción
1	1	1 Send Company Documents	Cerrado	09/02/2012	Normal	sa	SA	Alan, Shawn		New 2009 Lim
2	1	2 Perform Needs Analysis	Abto	15/02/2012	Normal	sa	SA	Alan, Shawn		New 2009 Lim
3	1	3 Demo	Abto	23/02/2012	Normal	sa	SA	Alan, Shawn		New 2009 Lim
4	1	4 Quote	Abto	15/02/2012	Normal	sa	SA	Alan, Shawn		New 2009 Lim
5	2	1 Intro Meeting	Abto	14/02/2012	Normal	sa	SA	Alan, Shawn		New Resistor

Beneficios de CRM de SyteLine:

El Ejecutivo de Ventas, invierte menos tiempo administrando tareas y contactos y coordinándose con marketing.

Administra mejor las cotizaciones y órdenes en minutos y podrá ver de una manera más ágil el estado de sus clientes y sus órdenes.

Invertirá más tiempo vendiendo y menos tiempo pronosticando.

La Gerencia de Ventas:

Puede tomar mejores decisiones usando la visibilidad de las oportunidades

Puede mejorar el proceso de ventas y medir el desempeño del equipo e individuos.

Contáctenos y compruebe como Cimatic de México Infor ERP SyteLine pueden generar valor a su negocio.